

# 中小企業の皆様に役立つ価格交渉講習会

## 【開催内容】

### 1. 価格交渉は今がチャンス！最新動向について学ぶ

- ・物価高、価格交渉の最新動向
- ・値上げに関するマインドセット

### 2. 下請事業者に対する過度な要求？こんな取引条件に要注意！！

- ・下請法・下請中小企業振興法の関係（4つの義務と11の禁止事項）他

### 3. よりよい価格交渉のための準備

- ・製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- ・取引先の経営理念や購買方針の把握
- ・交渉の3つの基本パターンの認識他

### 4. 受注者のための価格交渉術 ～「価値提案型値上げ」への転換に向けて～

- ・「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換

価格転嫁にお悩みの方はぜひお申込みください!!

日 時

令和7年1月22日（水）

14:00～15:30

会 場

沼津商工会議所 会議室  
（沼津市米山町6-5 TEL921-1000）

定 員

40名

講 師



中小企業診断士 内山健太 氏

（岡崎ビジネスサポートセンター ビジネスコーディネーター）

～講師プロフィール～

愛知県岡崎市の中小企業相談所「オカビズ」にて100件以上の相談に従事し、10000件以上の事業者支援ノウハウを把握。中小企業診断士受験講座やマーケティング、起業講座などセミナー講師経験多数。

申込方法

お申し込みは、下記のTEL、FAX、mail、QRコードにてお願いします。

沼津商工会議所 TEL055-921-1000 FAX055-921-1105

E-mail [kaigi@numazu-cci.or.jp](mailto:kaigi@numazu-cci.or.jp) QRコードはこちら ⇒



沼津商工会議所 総務管理課 宛

参加申込書

(FAX 055-921-1105)

事業所名		TEL	
所在地			
参加者名	①	②	

※ご記入いただいた情報は、本講習会開催における本人確認及び連絡目的に使用します。